



„Wer erfolgreich sein will, muss andere an seinem Erfolg teilhaben lassen.“

Erfolg teilen



Ein erfolgreiches Team

Diese Einstellung wird von vielen erfolgreiche Beratern – siehe www.rwb-berater.at (mit sozialer Einstellung) aktiv gelebt.

Sie bieten Ihren guten Kunden die Möglichkeit, an Ihrem Erfolg teil zu haben, indem sie ihnen die Möglichkeit geben, ein „**Empfehlungsgeber**“ zu werden, sprich ihnen Neukunden empfehlen zu können.

Ein "Empfehlungsgeber" empfiehlt seinen persönlichen Berater bzw. dessen Serviceangebot an sein soziales Kontaktumfeld weiter. Dies

betrifft z. B. sowohl

- A) einzelne Neukunden-Empfehlungen aus dem sozialen Umfeld des Empfehlungsgebers als auch
- B) die Organisation und Durchführung von (privaten) "**Interessenten-Veranstaltungen-(Partys)**".



Ein Empfehlungsgeber

Das Bonus-Prämien-System für den Empfehlungsgeber:



Bonus-Prämien-System

Üblicher Weise wird zwischen dem Berater und seinem Empfehlungsgeber ein "Bringer-Bonus" vereinbart, sprich, wenn aus der Neukunden-Empfehlung des Empfehlungsgebers auch tatsächlich ein neuer Kunde für den Berater wird, ist für diese Vermittlung meist ein Bonus fällig, der in vielfältiger Weise ausfallen kann.

Übliche Bonusarten sind z. b. Bargeld, Reise-, Tank- u. Einkaufsgutscheine, Geschenksprämien, oder sonstige Vorteile die letztendlich alle eine Form der "Entlohnung" für die Mühe des Empfehlungsgebers darstellen. Die Bonusart wird zwischen Berater und Empfehlungsgeber vereinbart.

Empfehlung - Ablauf

Der **Empfehlungsgeber** (Partyveranstalter, etc.) hat dabei optional die Möglichkeit, über Amicas Wibisoft sein soziales Umfeld (= Freunde, Bekannte, etc.) = seine potentiellen Weiterempfehlungs-Kontakte, professionell online zu erfassen, zu verwalten und rationell zu informieren.

Dies betrifft z. B. auch die Abwicklung (Einladung, Anmeldung, etc.) von ablaufgenormten "**Interessenten-Veranstaltungen**" wie

- A) eine allgemeine **Interessenten-Party**
- B) eine Private-Equity-Party - www.private-equity-party.at
- C) einen Private-Equity-Brunch
- D) einen Private-Equity-Event (z.B. Golfturnier)

über den [Wibisoft-Veranstaltungskalender](#).

Erfolgskontrolle

Dabei ist es für den Empfehlungsgeber auch optional möglich, zu kontrollieren, ob die Kontakte, die an den

Berater empfohlen wurden, auch tatsächlich zu Kunden des Beraters geworden sind und ob er dafür auch den zugesagten Bonus erhalten hat.

Frage: "Wie wird man nun einfachst ein "**Empfehlungsgeber**?"

[Weiter >](#)

Amicas Online Serviceportal "Neukunden-Empfehlung"

Werden Sie ein "Empfehlungsgeber" und empfehlen Sie Ihren persönlichen Berater und sein Serviceangebot Ihrem sozialen Umfeld weiter.

neukunden-empfehlung - www.neukunden-empfehlung.at - Ein Service von Amicas Online u. Amicas Wirtschaftsbilanz,
Flurgasse 12, A-4844 Regau, Tel u. Fax: 0043-7672-22204, Infohotline: 0043-664-4011351, office@amicas.at -
www.amicas.at - www.vorsorgeplan.at - www.wirtschaftsbilanz.at